

Challenge bei deutschem Weltmarktführer

Als expandierende mittelständische Aktiengesellschaft entwickeln und produzieren wir Anlagen und schnell laufende Maschinen überwiegend in Einzel- oder Kleinserienfertigung. Darüber hinaus bieten wir systemübergreifende Lösungen für die gesamte Prozesskette bis zur Integration der Verpackungstechnik an.

Zum weiteren Ausbau der asiatischen Märkte suchen wir einen qualifizierten Marketing- und Vertriebsprofi als

► Director Sales China (m/w)

Nach einem Studium als Ingenieur oder Industrial Engineer sind Sie langjährig von Deutschland und/oder China erfolgreich tätig. Nach einer intensiven Einarbeitung arbeiten Sie zunächst in unserem Headquarter in Baden-Württemberg in enger Zusammenarbeit mit unseren Vertriebspartnern in **Hong Kong** und **Shanghai**. Daher sind verhandlungssichere Englisch- und Mandarinkenntnisse sowie möglichst Deutschkenntnisse erforderlich. Unsere Schlüsselkunden sind internationale Markenartikelunternehmen im Bereich Verbrauchsgüter.

Zu einem späteren Zeitpunkt sollen Sie unsere Niederlassung vor Ort leiten. Wir erwarten deshalb hohe Mobilität, Verkaufsgeschick in unterschiedlichen Kulturkreisen sowie einen strukturierten und systematischen Arbeitsstil. Wir bieten Ihnen einen deutschen Anstellungsvertrag mit einer leistungsorientierten Vergütung.

Im Interesse der Vertraulichkeit haben wir eine Personalberatungsgesellschaft beauftragt. Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Eintrittstermin und Gehaltsvorstellung unter **Kennziffer 13018** per **E-Mail: staufenbiel@staufenbiel-personalberatung.de** an die von uns beauftragte *Joerg E. Staufenbiel Personalberatung BDU, An Lyskirchen 14, 50676 Köln*. Eventuelle Sperrvermerke werden berücksichtigt.

